

Vincent LAFROGNE
64 rue de Wicardenne
62200 BOULOGNE SUR MER
06 98 90 51 45
vlafrogne@yahoo.fr

A l'attention de : BRETAGNE SUPPLY CHAIN
2 Av. de la Préfecture
35042 Rennes

Boulogne-sur-Mer, le 26 mars 2026

Objet : Projet professionnel - lettre d'intention.

Madame, Monsieur,

Professionnel des Achats avec 20 années d'expérience au sein de groupes industriels internationaux, je pilote aujourd'hui l'ensemble du périmètre Achats d'un site industriel du groupe KDC One, couvrant achats de production et hors production. Je définis et déploie la stratégie Achats, structure les panels fournisseurs, sécurise les approvisionnements, optimise coûts et stocks, et contribue à la performance globale via une approche orientée valeur (TCO, innovation fournisseurs, RSE, KPI).

Mon parcours, incluant Rémy Cointreau et le Groupe Rocher, m'a permis de développer une forte capacité à piloter des projets stratégiques, travailler en transversalité avec les équipes industrielles, qualité, logistique, finance et marketing, et instaurer des relations fournisseurs durables et orientées résultats.

Aujourd'hui, je souhaite mettre mon expérience et mes valeurs ajoutées au service d'une entreprise industrielle bretonne, en tant que Responsable Achats ou Acheteur expérimenté, dans un environnement valorisant la performance, la structuration des processus et l'innovation.

Je serais ravi d'échanger avec vous afin d'identifier les opportunités correspondant à mon profil et à mes ambitions.

Sincères salutations.

Vincent LAFROGNE





**Vincent
LAFROGNE**

ACHETEUR EXPÉRIMENTÉ

CONTACT

☎ 06 98 90 51 45

📍 64 rue de Wicardenne
62 200 BOULOGNE-SUR-MER

✉ vlafrogne@yahoo.fr

🌐 <https://www.linkedin.com/in/vincent-lafrogne/>

SOFT SKILLS

✓ Opiniâtreté, assertivité, intuition, capacité d'adaptation

FORMATIONS

Développement Durable et Achats :
"pratiquer l'achat responsable" CEGOS
2024

Diplôme "Responsable des Achats"
(homologué niveau II)
ESAP 2005 – 2006

Diplôme "Technicien en emballages et conditionnement" (homologué niveau III)
ISECA 1998 – 1999

BTS Industries Agro-alimentaire et Biotechnologies AGROTECH Finistère
1995 – 1997

LANGUES

✓ Anglais : à usage professionnel quotidien
✓ Espagnol : notions

INFORMATIQUE

✓ Business Object, MS Project, SAP, Cegid, Pack Office, Microsoft 365

COMPÉTENCES

- ✓ **Optimisation des coûts et délais**, avec maintien de la qualité et valeur perçues : négociation orientée solutions excellence QCD, et selon stratégie achat définissant le panel.
- ✓ **Achats Responsables** : audit RSE, évolution panel vs certifications (FSC, RSPO, RMI, ...)
- ✓ **Gestion de la relation fournisseur** sur sujets opérationnels qualité ou logistique, analyse des résultats et identification des axes de progrès. **Travail en transversalité**, en partenariat avec le fournisseur, axé **Analyse de la valeur** (approche TCO) et **innovation**.
- ✓ **Gestion des stocks et agilité de la chaîne logistique** : sécurisation et réduction délais approvisionnement via externalisation des stocks.
- ✓ Mise en place, suivi et reporting **KPI Achats**.
- ✓ **Management** d'équipe.
- ✓ **Pilotage de projets et optimisation de la gestion de production**.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Responsable Achats – depuis 2017 | KDC ONE ALKOS COSMETIQUES – CA France 60 millions €.

- Achats production : Stratégie Achats et définition panel. Etablissement des conditions contractuelles (paiements, lead-times, MOQ,...) et gestion des risques fournisseurs. Pilotage savings, mutualisation inter-sites, appel d'offre par catégorie. Evaluation performance fournisseurs et revue annuelle. Approvisionnements : sécurisation et optimisation des stocks (externalisation 21% vs valeur stock matières premières).
- Achats hors production : CAPEX : moules injection, cuverie, module ensacheuse,... ; OPEX : énergies, maintenance lignes de production, prestations nettoyage, EPI, frais généraux,...
- Manager le Service et gérer son organisation
11 millions € d'Achats pour le site.

Acheteur Packaging, de 2014 à 2016 | REMY COINTREAU – CA Groupe : 965 millions €.

- Acheteur site Angers pour les familles Caisses et Manchons + Acheteur pour les projets d'une marque de spiritueux grec.
- Gérer les projets de nouveauxancements, et piloter le projet Value Optimization dans un contexte international.
- Piloter relation opérationnelle des fournisseurs du panel et assurer le suivi de leur performance (respect des délais, amélioration de la qualité avec diminution du nombre de litiges)
Portefeuille : 13 millions €.

Acheteur Projet et Opérations, de 2007 à 2014 | YVES ROCHER – CA Groupe : 2,4 milliards d'euros

- Achats packaging et sous-traitance ; panel d'une trentaine de fournisseurs dans un environnement international : achats France, Europe de l'Est, Asie,...
- Principal acheteur articles verre du Groupe (: 8 millions d'euros).
- Gérer les achats packaging sur l'axe Animations et l'accessoirisation des flacons de parfums
- Collaborer avec le site Parfums à l'ajustement des modes d'approvisionnements : sécurisation sur le verre, anticipation sur la gestion fin de vie d'un article.
Portefeuille : 14 millions d'euros.

Fonctions connexes aux Achats, de 1999 à 2005 | L'OREAL :

- Responsable Approvisionnement Filiales LANCÔME
- Chef de Projets, L'ORÉAL Amérique Latine
- Technicien Packaging sur site de production Cardiff UK