

Coordonnées

Tanguy Magré

Né le 22/03/1995

06 33 21 73 54

tanguymagre@gmail.com

Permis B

Compétences

- Travail en équipe
- Adaptabilité
- Développement commercial
- Gestion de la relation commerciale
- Négociation

Langues

Anglais :
Niveau B2 - C1

Logiciels

Environnement Microsoft Office

Wordpress

Loisirs/Hobbies

• Sports

Collectif :
Football pendant 12 ans

Individuel :
Badminton pendant 1 an
Entretien musculaire

• Culturels

Cinéma, actualités, musique

Tanguy Magré

Mon objectif professionnel : Intégrer le Service Achats d'une entreprise pour réaliser mon stage de fin d'études à dimension internationale afin de renforcer mon expérience, développer mes compétences et acquérir de nouvelles connaissances.



Expériences professionnelles

Commercial B to B

Stage Césure - Groupe Aléo
Rennes
sept. 2018 / août 2019

Prospections physique et téléphonique, réalisation de rendez-vous, diagnostic clients, création d'offres commerciales, négociation, fidélisation clients, Gestion d'un portefeuille client
Missions intermédiaires de Community Management

Voiturier / Bagagiste

Castel Marie Louise
Groupe Barrière - La Baule
fév. 2017 / août 2017

Missions réalisées en extra
Réception par téléphone, réservation pour l'hôtel ou le restaurant
Accueil des clients (prise en charge du véhicule, des bagages et accompagnement en chambre)
Assurer le service client dans le cadre d'une déontologie 5 étoiles

Commercial B to C

Engie
Nantes
oct. 2016 / nov. 2016

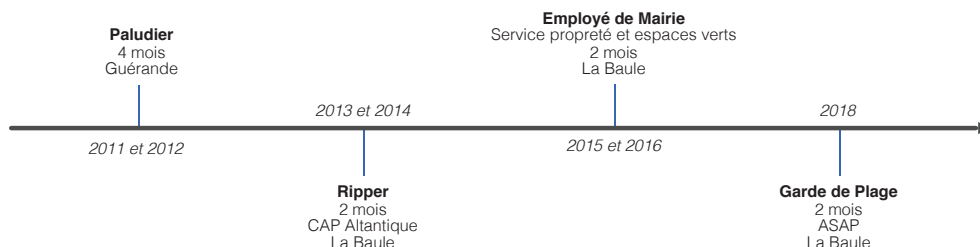
Prospection physique et vente de contrats d'électricité/gaz auprès de particuliers

Conseiller de vente

Conforama
Trignac
sep. 2013 / juil. 2015

Stage
Vente, dynamisation de l'offre, mise en valeur de l'offre, assurer une qualité de service à la clientèle

Emploi saisonnier



Formation

Master SUPPLY CHAIN Option Achat

Programme Grandes Écoles
Rennes School of Business
sept. 2017 / oct. 2020

Membre actif du pôle développement commercial au sein de l'association Fast Rennes, partenariat avec l'AMF Téléthon (Master 1)
Programme Erasmus - SGH Warsaw School of Economics - Pologne (Master2)

Bachelor Global Business

Partenaire de Coventry University
La Joliverie - Nantes
sept. 2015 / juil. 2016

Cursus en Anglais
Réalisation d'un mémoire sur l'intégration du E-Commerce dans les commerces de proximité

BTS MUC

IMS
Nantes
sept. 2013 / juil. 2015

Réalisation d'un projet de développement commercial relatif à la dépréciation des stocks

BAC STG

Lycée Grand Air
La Baule
sept. 2012 / juil. 2013

Option Marketing